

Franchising leicht gemacht Aufbauprogramm für Franchisegeber und -nehmer

*Wir machen Sie
Schritt für Schritt
„fit for franchise“.*



Wen wir ansprechen

• Franchisegeber...

...also selbstständige Unternehmer, die ein Geschäftskonzept entwickelt und erfolgreich erprobt haben – und dieses anderen selbstständigen Unternehmern gegen Entgelt und nach bestimmten Regeln anbieten wollen.

• Franchisenehmer...

...also selbstständige Unternehmer, die das vom Franchisegeber entwickelte und erprobte Geschäftskonzept annehmen und im Rahmen eines Franchisevertrags umsetzen wollen – am eigenen Standort und auf eigene Rechnung.

Maßgeschneiderte Lösungen

Die Beratungsleistungen werden individuell auf den Franchisegeber bzw. -nehmer zugeschnitten. Wo der Schwerpunkt der Beratung liegen wird, definieren wir gemeinsam mit Ihnen - nach einem ausführlichen Erstgespräch.



Der mehrstufige Beratungsablauf wurde durch unsere Beratergruppe entwickelt und bietet so ein gesamtheitliches Dienstleistungsangebot aus einer Hand. „Die Beratergruppe“ – das ist eine Vereinigung von Experten, die sich auf die unterschiedlichsten Bereiche von Franchising spezialisiert haben:

PwC Österreich – eines der führenden Beratungsunternehmen in Österreich. PwC Partner Mag. Miklós Révay und sein Team beraten Franchisenehmer und -geber bei steuerlichen Themen sowie bei Fragen rund um die Unternehmensplanung.

SYLVIAFREYGNER – Dr. Sylvia Freygner, Rechtsanwältin und Unternehmensberaterin mit mehr als 10-jähriger Franchiseexpertise steht dem Team der Beratergruppe mit ihrem rechtlichen und wirtschaftlichen Wissen zum Thema Franchising zur Verfügung.

.proquest Riskmanagement – das Team von DI Dr. Monika Forstinger hat sich unter anderem auf die unternehmensweite Risikoanalyse spezialisiert. Die international bewährte *.proquest-Methode* wird bei der Durchführung der Franchise-System-Analyse eingesetzt.

Analyse, Planung oder Umsetzung

Wir identifizieren die für Sie wichtigsten Themen und entwickeln ein Beratungspaket, das speziell auf Ihre Bedürfnisse zugeschnitten ist:

So werden Sie
„fit for franchise“



Analyse & Franchise-Check

Sind Sie bzw. Ihr Betrieb „fit for franchise“? Wenn nicht – welche Maßnahmen müssen Sie setzen?

Diese und viele weitere Fragen beantwortet unsere Franchise-Check. Damit können Sie überprüfen, ob und wie Sie den Anforderungen eines erfolgreichen Franchisesystems gerecht werden.

Diese Franchise-System-Analyse wird auf Basis eines umfassenden Fragenkataloges durchgeführt. Das Analyseverfahren

basiert auf der langjährig international erprobten *.proquest-Methode*. Die Ergebnisse fassen wir in einem Bericht, dem sogenannten „Franchise Status Report“ zusammen. Dieser beinhaltet den Reifegrad Ihres Unternehmens für Franchising und die evaluierten Risiken sowie Potenziale.

Zusätzlich finden Sie darin eine Beurteilung Ihres Markenrechtsmanagements und Ihrer Markenrechtsstrategie.

Planung & Beratung

Darauf aufbauend entwickelt unser Experten-Team ein umfassendes Maßnahmenpaket, das individuell auf Sie bzw. Ihr Unternehmen zugeschnitten ist – dabei werden besonders die wirtschaftlichen und rechtlichen Vorgaben beachtet.

Unsere Experten, das sind: Unternehmensberater, Rechtsanwälte, Strategie- und Kommunikationsexperten, Riskmanager und Steuerberater.

Umsetzung & Begleitung

Unser erfahrenes Beraterteam unterstützt Sie bei der Umsetzung der definierten Maßnahmen. So gewährleisten wir eine gesamtheitliche Serviceleistung und

bereiten Sie auf komplexe Problemstellungen vor, die Sie im Laufe der Einführung und Weiterentwicklung eines Franchise-Systems zu bewältigen haben.

Franchise Coaching & Ausbildung

Sie überlegen als Franchisenehmer bzw. -geber tätig zu werden und möchten sich vorab über rechtliche, finanzielle und wirtschaftliche Voraussetzungen informieren?

In unserem modular aufgebauten Ausbildungsprogramm vermitteln wir Ihnen die wichtigsten Grundlagen für einen erfolgreichen Start ins Franchising.

Module	Inhalte	Coach
Modul 1	<ul style="list-style-type: none">• Persönliches Coaching & Ziele• Softskills	.proquest
Modul 2	<ul style="list-style-type: none">• Grundlagen im Franchising• Gründung	SYLVIAFREYGNER
Modul 3	<ul style="list-style-type: none">• Steuern• Businessplan	PwC Österreich
Modul 4	<ul style="list-style-type: none">• Finanzierung• Förderung• Konsumentenschutz• Versicherung	ausgewählte Banken, Förderinstitute und Versicherungen
Modul 5	<ul style="list-style-type: none">• Abschlussgespräch mit Franchisenehmer	SYLVIAFREYGNER , .proquest, PwC Österreich
Modul 6 (optional)	<ul style="list-style-type: none">• Empfehlung an den Franchisegeber	SYLVIAFREYGNER , .proquest, PwC Österreich

Ihre Ansprechpartner

Mag. Miklós Révay

PwC Österreich
Tel.: +43 1 501 88-2920
E-Mail: miklos.revay@at.pwc.com

Erdbergstraße 200
1030 Wien
www.pwc.at

Dr. Sylvia Freygner

Rechtsanwältin &
Unternehmensberaterin
Tel.: +43 1 512 33 93-0
E-Mail: sylvia@freygner.com

Annagasse 6
1010 Wien
www.freygner.com

DI Dr. Monika Forstinger

.proquest Riskmanagement GmbH
Tel.: + 43 (0)7613 44 8 66
E-Mail: office@proquest.at

Pfarrhofstraße 1
4661 Roitham/Gmunden
www.proquest.at